Als Stadtwerke Düren Gruppe bieten wir unseren B2C- und B2B-Kund:innen ein breites Spektrum an Energie- und Infrastrukturlösungen, von Strom, Gas und Wärme bis hin zu Mieterstrom, Wärmepumpen-Contracting, E-Mobilität und Photovoltaik. Gestalten Sie mit uns die Energiewende für die Menschen vor Ort - sicher, digital, fair in der Position als

Kundenmanager:in Energiewendelösungen (m/w/d)

Vollzeit, unbefristet, zum nächstmöglichen Termin

Jetzt bewerben

Wir bieten Ihnen:

- flexible Arbeitszeiten bei einer 38h-Woche
- Home-Office bis zu 50%
- faire Vergütung, Zusatzleistungen und betriebliche Altersvorsorge RZVK
- 13. Monatsgehalt in Form von Weihnachtsgeld und 14. Vergütung
- 30 Urlaubstage + Rosenmontag, Heiligabend & Silvester
- strukturierter Onboarding-Prozess
- fachliche und persönliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- betrieblich finanzierte Zusatzkrankenversicherung
- Deutschland-Jobticket Zuschuss
- sehr gute ÖPNV-Anbindung im Raum Köln/Aachen
- Jobrad

- E-Ladesäulen auf unserem Betriebsgelände
- Freizeitangebote (MedAix, Rurbad)
- Vergünstigte Mitgliedschaft beim Urban Sports Club
- Budget für Teamevents
- Snackautomat & Verpflegungsautomat (Boostbar)
  … und viele weitere Benefits finden Sie auf unserer Karriereseite!

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Beratung und Vertrieb von Energiedienstleistungs-Produkten wie Wärmecontracting und Mieterstromlösungen im B2B-, B2C- und Wohnungswirtschaftssegment unter Berücksichtigung von Kundenanforderungen, Wirtschaftlichkeit und rechtlichen Vorgaben
  - Angebotserstellung
  - Kalkulation
  - Präsentation
  - Vertragsverhandlung
- Kalt- und Warmakquise sowie Reakquise bestehender oder ehemaliger Kundinnen und Kunden zur Gewinnung und Sicherung von Verträgen
- Pflege und Ausbau des Partnernetzwerks: Betreuung und Weiterentwicklung von Beziehungen zu unseren Elektrikern, Installateuren und anderen Partnern, um eine erfolgreiche Zusammenarbeit sicherzustellen
- Teilnahme an Messen, Veranstaltungen und Kundenterminen zur professionellen Repräsentation der SWD und Mitwirkung bei der kontinuierlichen Weiterentwicklung vertrieblicher Ansätze
- Kontaktpflege zu Verbänden, Netzwerken und Entscheidern
- Analyse und Überwachung der wichtigsten Vertriebskennzahlen in Zusammenarbeit mit den internen Schnittstellen

Das wünschen wir uns von Ihnen:

- abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Zusatzqualifikation als Techniker:in, Meister:in oder Betriebswirt:in
- mindestens 2–3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb technischer Produkte oder Dienstleistungen
- gute Kenntnisse der Microsoft Office 365-Softwareprodukte
- erste Erfahrungen in der Energiewirtschaft von Vorteil

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe der Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins.

Nach Eingang Ihrer Bewerbung erhalten Sie innerhalb von 24 Stunden eine automatische Eingangsbestätigung. Sollten Sie diese nicht erhalten, prüfen Sie bitte zunächst Ihren Spam-Ordner. Falls auch dort keine Bestätigung eingegangen ist, freuen wir uns über eine kurze Nachricht an uns.

Chancengleichheit ist Teil unserer Personalpolitik. Wir begrüßen Bewerbungen gleichermaßen, unabhängig von Geschlecht, kultureller und sozialer Herkunft, Alter, Beeinträchtigung oder Religion.

Sie haben noch ein Fragen, bevor Sie sich bewerben? Dann sprechen Sie uns gerne an!

Kontakt

Stadtwerke Düren GmbH · Personalentwicklung · Postfach 10 19 64 · 52319 Düren

Ansprechpartnerin: Andrea Jütten · Tel.: 02421 126-271

Jetzt bewerben